**CONTEXTO:**

Texto

Descripción generada automáticamente con confianza mediaFue en la India donde surgieron las primeras golosinas basadas en caña de azúcar, de allí procede el descubrimiento de usar azúcar para elaborar caramelos y dulces de todo tipo, allí se produjo por primera vez azúcar sólido. El caramelo de azúcar fue inventado por los indios alrededor del año 250 de nuestra era.

Aunque no desde hace tanto tiempo, la confitería ‘**La Vida es Dulce**’ lleva más de 40 años en el mercado ofreciendo productos de confitería y heladería, muchos elaborados de forma artesanal con materias primas de primera calidad, aunque también distribuyen dulces de grandes empresas dedicadas al rubro.

La confitería tiene como estrategia mantener la calidad artesanal con buenas recetas, buenos ingredientes y procedimientos de productos frescos cada día, poniendo siempre el foco en sus clientes y sus preferencias, respetando la historia y sus valores, cultivando buena atención, honestidad y transparencia.

A finales de los ochenta se comienza con la elaboración de chocolate artesanal con la misma pasión por la calidad.

En el año 2009, después de unos cambios en el mobiliario del local principal, se decidió satisfacer las necesidades de los clientes más exigentes trayendo delicatesen nacionales e importadas siendo el puntapié inicial para la apertura del Mercado Gourmet.

Posteriormente, en el año 2010, la empresa empezó a incursionar en la elaboración de tortas y pasteles a base de bizcochuelo, merengue y mil hojas en todas sus variaciones y tamaños. Por ejemplo, se destaca la torta o pastel de piña, torta o pastel de merengue lúcuma y torta o pastel de mil hojas. También ofrecen postres de mousse, cheesecake, tartaletas, pie de limón, kuchenes, strudel y streusel,

A inicios del mes de octubre de 2014, la Gerencia de la empresa decide que deben dar sus primeros pasos en el ámbito de la venta online, encargando la construcción de una base de datos para automatizar los principales procesos del negocio y gestionar este nuevo canal de venta. No obstante, nunca se avizoró el crecimiento explosivo que tendría la compañía producto de tal decisión, hecho que la llevó a expandirse prácticamente a todas las regiones del país.

Por este motivo, la Gerencia requiere de una serie de nuevos informes que permitan apoyar las tareas de los departamentos de ventas y de personal en todo lo relativo al control de ventas y el pago de remuneraciones. Ud. como parte del departamento de informática ha sido elegido para llevar a cabo esta tarea.

En principio, le han solicitado elaborar un proceso que permita procesar las ventas de los empleados en un mes determinado, de acuerdo con las reglas que impone el negocio y que permita elaborar el detalle mensual de ventas y el detalle de las comisiones que se debe pagar a los empleados encargados de las ventas.

Para dicho propósito la Gerencia le ha proporcionado una muestra de datos de las ventas del año 2021, las que debe utilizar para efectuar las pruebas respectivas.